psychologie-de-la-negociation

Livre

Auteur(s): Demoulin, Stéphanie (Auteur)

Titre(s) : Psychologie de la négociation : du contrat de travail au choix

des vacances / Stéphanie Demoulin. **Editeur(s)** : Bruxelles : Mardaga, 2014.

Collection(s): (Psy. Individus, groupes, cultures, ISSN 2294-6071;

9).

Autres: 1 vol. (355 p.) . 22 x 15 cm

Résumé: S. Demoulin envisage la négociation comme un processus qui traverse toutes les dimensions de la vie humaine et des relations interpersonnelles. Elle décrit les mécanismes qui régissent les échanges entre les individus, qui chaque jour partagent des biens matériels, résolvent des conflits d'intérêts, concilient des désirs, etc.,

mais aussi entre les institutions, au niveau mondial.

Notes: Bibliogr.

Sujet(s): Négociations; Interaction sociale



Exemplaires

Espace	Localisation	Cote	Utilisation	Disponibilité	Bib. d'origine
Adultes	Documentaires	658.405 DEM	Prêt normal	Sorti	Ploufragan